



Struktur zur Gesprächsvorbereitung

Leitfrage: Was sollte ich tun, um ein Gespräch erfolgreich zu gestalten?

Gesprächsziel (Was?)	
Was will ich erreichen?	
Gesprächsteilnehmende (Wer?)	
Welche Interessen habe ich selbst?	
Welche Interessen haben die Gesprächsteilnehmenden vermutlich?	
Warum sind die Interessen berechtigt?	
Was weiß ich an Positivem über die Gesprächsteilnehmenden?	
Gesprächsstrategie (Wie?)	
Wie steige ich in das Gespräch ein?	
Was will ich auf jeden Fall zur Sprache bringen?	
Wie will ich im besten Falle das Gespräch beenden?	
Gesprächssetting	
Wo findet das Gespräch statt?	
Wie gestalte ich die äußeren Bedingungen?	
Wer soll teilnehmen?	